

Die Techno AG ist ein dynamisches Handelsunternehmen, welches seit 1976 erfolgreich auf dem Schweizer Markt, im Bereich Verbrauchsmaterial und chemisch-technischen Produkten für professionelle Anwender im Automotive- und Industriebereich, tätig ist.

Als Generalvertretung von verschiedenen namhaften Herstellern (unter anderem INNOTECH / PRO-TEC / CARTEC) suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine(n) dynamische(n):

Verkaufsberater/in m/w/d (Bereich Automotive/Industrie und Bergbahnen) m/w/d

Region Oberwallis (deutschsprechender Teil Kanton Wallis)

Sind Sie zum Beispiel Automobil Mechatroniker/in, Automobil-Fachmann/-frau, Carrosseriespengler/in, haben eine andere Ausbildung in der mechanischen Branche absolviert oder sind Sie die/der geborene/r Verkaufsberater/in mit technischem Flair?

Dann sollten Sie mit uns Kontakt aufnehmen.

Wir erwarten:

- Interesse und Begeisterung für hochstehende chemisch-technische Produkte sowie für allgemeine Verbrauchsprodukte im Bereich Automotive
- Fachkompetente Beratung, Betreuung und Weiterentwicklung der Bestandskunden
- Aktive Akquise und Gewinnung von Neukunden mittels anwendungstechnischer Beratung, Vorführung und Verkauf unseres umfangreichen Produktsortiments vor Ort
- Selbständige Organisation und Weiterentwicklung des Verkaufsgebiets

Ihr Profil:

- Handwerkliche-, technische Berufsausbildung (zum Beispiel Mechaniker/in, Carrosseriespengler/in) oder Verkäufer/in mit technischem Flair
- Hohes Mass an Eigenmotivation und Selbstverantwortung
- Selbständige, gewinnende, belastbare und kundenorientierte Verkaufspersönlichkeit mit Wille zum Erfolg
- Strukturierte Arbeitsweise und Anwenderkenntnisse in MS-Office 365 und CRM-Systemen
- Wohnort im Verkaufsgebiet
- Führerausweis Kategorie B

Wir bieten:

- Dynamisches und familiäres Unternehmen mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungswegen
- Übernahme eines bestehenden, langjährigen und weiter ausbaufähigen Kundenstamms
- Vielseitiges Verkaufsprogramm in Top-Qualität mit Wachstumspotential
- Professionelle Einarbeitung, Training und Begleitung
- Umfassende Produkt- und Verkaufsschulungen
- Gute Verdienstmöglichkeiten und interessante Spesenregelung
- Neutrales Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung inklusiv Handy und Laptop

Erkennen Sie sich in dieser abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabe wieder und möchten Sie mit uns die Zukunft der Techno AG mitgestalten? Dann freut sich Herr Lukas Tanner (Verkaufsleiter Automotive) auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail:

lukas.tanner@techno-ag.ch